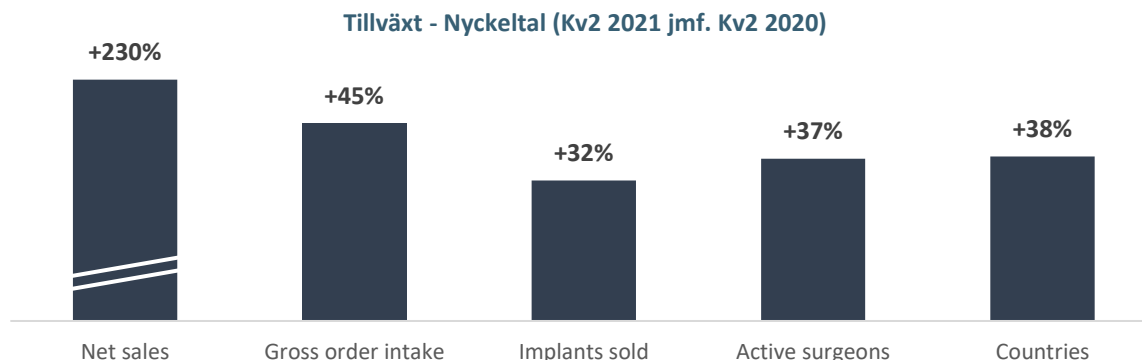


- Stark tillväxt i viktiga nyckeltal – stora steg i rätt riktning
- Försäljningstillväxt om 230% – tecken på normalisering inom sjukvården efter pandemin
- Bekräftad tidtabell för 510(k)-ansökan och flera kliniska milstolpar under H2 2021

”Vi fortsätter att bygga en stark grund för tillväxt globalt och jag kan med gott samvete säga att baserat på de nu tillgängliga kliniska resultaten för Episealer® förbättras våra förutsättningar avsevärt. Allt eftersom den kliniska acceptansen för ett mini-metall-implantat med utmärkta kliniska resultat ökar bland ortopedier kommer våra tillväxtsiffror öka i flera marknader globalt. Vidare är vår bild att intresset för Episealer® Talus-teknologin överträffar våra förväntningar. Självklart har vi ännu inte sett de fulla finansiella effekterna av dessa positiva händelser, men vi blir allt mer övertygade om att detta kommer under nästa steg av vår utvecklingsresa”, säger Pål Ryfors, vd Episurf Medical.



## Andra kvartalet 2021 jämfört med 2020, koncernen

- » Bruttoorderingsgången uppgick till 1,4 MSEK (1,0), en ökning med 45%. Antalet godkända Episealer®-order under kvartalet ökade med 32% till 66 (50).
- » Orderboken uppgick till 1,3 MSEK (1,2) en ökning med 11%
- » Koncernens nettoomsättning uppgick till 2,0 MSEK (0,6), en ökning med 230%
- » Periodens resultat uppgick till -17,7 MSEK (-14,4)
- » Resultat per aktie uppgick till -0,08 SEK (-0,08)

## Första halvåret 2021 jämfört med 2020, koncernen

- » Bruttoorderingsgången ökade med 46% till 3,6 MSEK (2,5)
- » 31% ökning av antalet godkända Episealer®-order till 156 (119)
- » Koncernens nettoomsättning uppgick till 3,6 MSEK (2,1), en ökning med 74%
- » Periodens resultat uppgick till -34,4 MSEK (-32,3)
- » Resultat per aktie uppgick till -0,16 SEK (-0,24)

## Väsentliga händelser under andra kvartalet

- » Episurf Medical erhöill patentbeviljande i USA
- » Episurf Medical nådde milstolpe om 1 000 implantat
- » Poster med data från 5-årsuppföljning presenterad vid 3rd World Arthroplasty Congress tillgänglig
- » Episurf Medical erhöill patentbeviljande i Europa och Kina
- » Första Episealer®-operation i Portugal planerades
- » Episurf Medical tecknade distributörsavtal för Spanien och Portugal
- » Europeisk multicenterstudie initierades med 5-årsuppföljning av Episealer®-knäpatienter

## Väsentliga händelser efter periodens slut

- » Episurf Medical annonserade utökning av den europeiska säljstyrkan
- » Episurf Medical uppdaterade om projekt för Episealer® Patellofemoral System för den amerikanska marknaden

## Bästa aktieägare,



I våra tidiga kommersialiseringsinsatser tog vi betydande steg i rätt riktning under det andra kvartalet 2021. Jämfört med föregående år växte intäkterna med 230%, bruttoorderingsgången ökade med 45%, antalet aktiva ortopedier under kvartalet ökade med 37% och antalet länder i vilka vi sålde implantat ökade med 38%. Vi siktar mot att ha en hög aktivitetsnivå med ett stort antal ortopedier i flera länder – varje kvartal. Vi fortsätter att bygga en stark grund för tillväxt globalt och jag kan med gott samvete säga att baserat på de nu tillgängliga kliniska resultaten för Episealer® förbättras våra förutsättningar avsevärt. Allt eftersom den kliniska acceptansen för ett mini-metall-implantat med utmärkta kliniska resultat ökar bland ortopedier kommer våra tillväxtsiffror öka i flera marknader globalt. Vidare är vår uppfattning att intresset för Episealer® Talus-teknologin överträffar våra förväntningar. Självklart har vi ännu inte sett de fulla finansiella effekterna av denna positiva utveckling, men vi blir allt mer övertygade om att detta kommer under nästa steg av vår utvecklingsresa.

Flera faktorer kommer driva intäktsgenerering under de kommande åren, och nyckelindikatorerna för dessa utvecklas på ett väldigt positivt sätt. Låt mig förklara: Först och främst ser vi en stark tillväxt i antalet ortopedier som använder Episealer®. Detta kommer vara nyckeln till tillväxt. Och som nämnt ovan är vår strategi att säkerställa att detta sker i ett flertal marknader. Vidare, då ortopedkirurgers förtroende för teknologin växer sig starkare och patientuppföljningarna fortsätter visa på väldigt fina resultat, ökar också frekvensen hos varje ortoped. För det tredje så givet att det nu finns starka kliniska resultat förbättras våra möjligheter att ta betalt. Den kombinerade effekten av dessa tre faktorer indikerar en positiv utveckling framöver. Episurf, och jag personligen, får många frågor om hur försäljningen går till och vad som krävs för att en ortoped ska anamma en ny teknik. Faktum är att den första operationen för en ny kund, särskilt med en ny teknologi, är den mest utmanande att få till och den kräver mest arbete av oss. Åren fram till och med hösten 2020 var det uppenbart att vi endast arbetade med de ortopedier som klassas som "early innovators", och på det stora hela testade ortopedier tekniken i mindre skala. Vi hade under de åren ingen större tillväxt i användaravtalet. Hösten 2020 publicerades resultat från de första större studierna på Episealer, och vi har därefter kunna använda detta i våra försäljningsinsatser. Trots pandemin, så har vi under både Q1 2021 och Q2 2021 sett en stark tillväxt i användaravtalet, och vi har alltså precis börjat kommersialisera med hjälp av data, något som är helt avgörande för att kliniker, betalare och patienter ska vara mottagliga för en ny implantatteknologi. Det är självklart svårt att bortse från påverkan från covid-19. Vi ser tydliga tecken på en förbättring avseende pandemirelaterade restriktioner, men vi är ännu inte tillbaka till ett normalscenario. Vi har talat om detta vid flera tillfällen tidigare, och vi behöver inte upprepa oss på denna punkt. Vi ser fram emot en normalisering av nivåerna för elektiv kirurgi under kommande månader.

Mot bakgrund av det starka momentum vi upplever har vi beslutat oss för att expandera den kommersiella organisationen i våra hemmamarknader. Idag har vi annonserat att vi har ingått agentavtal med JAMO Orthopaedics för vissa specifika regioner i Storbritannien (Midlands). JAMO Orthopaedics kommer komplettera vår befintliga säljstyrka i Storbritannien genom att sälja både Episealer® Knee och Episealer® Talus. I tillägg till detta har Episurf Medical idag meddelat att vi återaktiverar vår satsning mot Benelux. Benelux utgjorde en mycket viktig region för Episurf under de tidiga åren. Dock så har regionen prioriterats ner sedan 2019, men då kliniska data nu finns tillgänglig för en bredare kommersialisering har vi beslutat om att återigen fokusera på regionen genom att anställa en senior säljare.

Vi ser fram emot flera viktiga milstolpar under det andra halvåret 2021. För det första är resultat från tre viktiga kliniska studier inskickade för publicering i vetenskapliga tidskrifter. Vidare, och vad som har stor betydelse, är att en prövarinitierad europeisk multicenterstudie med 5-årsuppföljning av 50 Episealer®-knäpatienter pågår. Preliminära resultat från denna uppföljning väntas under det fjärde kvartalet 2021 och fullständiga resultat väntas tidigt under 2022. Det är väldigt spännande att ha en sådan milstolpe framför oss redan i år. De tillgängliga 2-årsresultaten har medfört en betydande förbättring i våra säljprocesser och värdet av 5-årsdata kan inte poängteras nog.

Avseende vår strategi för den amerikanska marknaden har vi idag kommunicerat att vårt produktutvecklingsprojekt för Episealer® Patellofemoral System fortgår enligt plan. Vi bekräftar vårt mål om att lämna in en 510(k)-ansökan för denna implantatteknologi senare under detta år. Vi förbereder också för kommersialisering av Episealer® Patellofemoral System i den amerikanska marknaden under 2022. Vi är också i en dialog med FDA avseende EPIC-Knee-studien inom vilken vi avser att verkställa vissa förändringar i det kliniska protokollet med syftet att avsevärt snabba på patientrekryteringen då covid-19 relaterade restriktioner lyfts och studien kan starta igen vid samtliga kliniker.

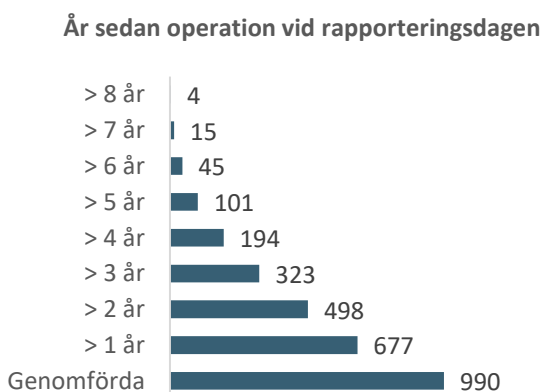
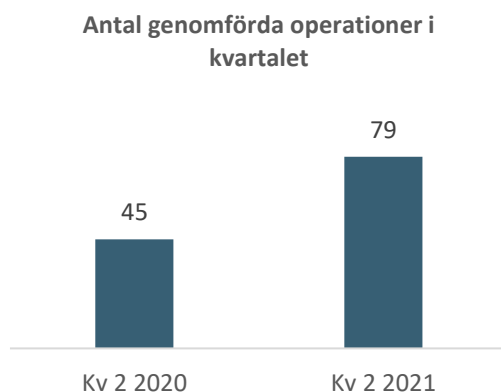
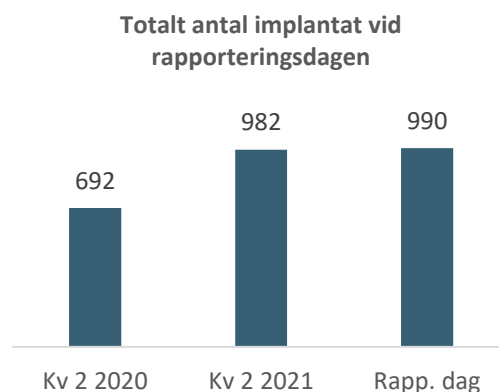
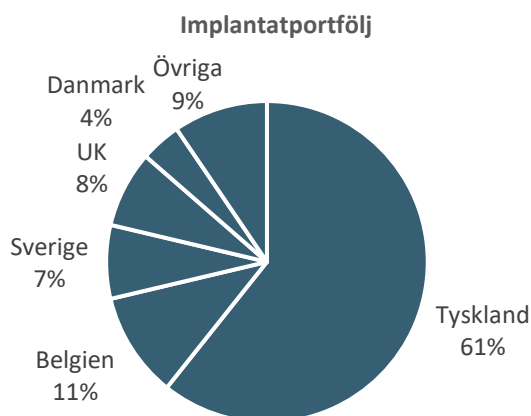
Det tredje kvartalet har börjat väldigt väl och vi är optimistiska om framtiden. Kortsiktigt kan vi inte bortse från påverkan från covid-19 på våra siffror. Men med lite perspektiv är vi väldigt optimistiska om att kunna leverera stark tillväxt, framsteg i våra kliniska studier samt i vår produktutvecklingsverksamhet. Fler och fler kliniker integrerar Episealer®-teknologin i deras behandlingsalgoritm för knä- och fotledsskador, och vi bedömer att vi är marknadsledande leverantör av behandlingsalternativ för behandling av dessa svåra skador.

Stockholm, juli 2021

Pål Ryfors, vd

## Verksamhetsutveckling och framåtblickande uttalanden

Vid rapportdagen den 16 juli 2021 har Episurf Medicals implantat använts vid 990 operationer. Ytterligare 98 operationer är planerade. Episurf Medicals patienter upplever avsevärda förbättringar i smärta och rörlighet. Vidare upplever de också en kort rehabiliteringsperiod. Av den totala implantatportföljen om 990 implantat har 194 patienter nu haft sina implantat i över 4 år och 498 patienter har haft sina implantat i mer än 2 år sedan operationsdatum. Under det andra kvartalet genomfördes 79 operationer med Episealer®-implantatet. 66 ordrar godkändes för operation under det andra kvartalet.



Per rapporteringsdagen hade 990 operationer genomförts med Episealer® implantatet, och 323 patienter har nu haft sitt implantat längre än 3 år, och för 498 patienter har det gått mer än 2 år sedan operation.

## Finansiell information

### Koncernen

#### Nettoomsättning och resultat

Koncernens nettoomsättning uppgick till 2,0 MSEK (0,6) under andra kvartalet och till 3,6 MSEK (2,1) under första halvåret. Resultat före skatt uppgick till -17,7 MSEK (-14,4) för kvartalet och -34,4 MSEK (-32,3) för första halvåret. Övriga externa kostnader, vilket bland annat inkluderar kostnader för kliniska studier, marknadsföring och produktutveckling, uppgick till -8,9 MSEK (-7,5) för kvartalet och -18,1 MSEK (-17,2) för första halvåret. De ökade kostnaderna under kvartalet beror framförallt på ett ökat fokus på aktiviteter som inte har prioriterats under en lång tid med covid-19. Det innebär framförallt ökade aktiviteter inom marknad och sälj och att bolaget i jämförelse med förra året inte har haft något permitteringsstöd i stora delar av koncernen. Kostnaderna för EPIC-Knee studien i USA har under kvartalet uppgått till 2,8 MSEK (2,9).

#### Finansiell ställning

Koncernens kassa och likvida medel uppgick vid periodens slut till 120,7 MSEK (121,2).

Soliditeten uppgick till 90,1% (90,8). Koncernens investeringar i immateriella tillgångar uppgick under kvartalet till 1,3 MSEK (1,0), varav 0,8 MSEK (0,2) avsåg aktiverade utvecklingskostnader och under första halvåret uppgick de immateriella investeringarna till 2,2 MSEK (1,9), varav 1,1 MSEK (0,3) avsåg aktiverade utvecklingskostnader och resterande investeringar hänförde sig till patent. Inga väsentliga investeringar har gjorts i materiella tillgångar under kvartalet för 2021 eller 2020.

#### Personal

Antal anställda i Koncernen vid periodens slut var 25 (24).

### Moderbolaget

#### Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättningen uppgick till 0,3 MSEK (0,1) under andra kvartalet och 0,4 MSEK (0,2) under första halvåret. Resultat före skatt uppgick till -10,3 MSEK (-7,9) för kvartalet och -20,2 MSEK (-18,3) för första halvåret. Övriga externa kostnader uppgick till -6,3 MSEK (-5,0) under andra kvartalet och -12,5 MSEK (-11,8) för första halvåret. De ökade kostnaderna under kvartalet beror framförallt på ett ökat fokus på aktiviteter som inte har prioriterats under en lång tid med covid-19. Det innebär framförallt ökade aktiviteter inom marknad och sälj och att bolaget i jämförelse med förra året inte har haft något permitteringsstöd.

#### Finansiell ställning

Moderbolagets kassa och likvida medel vid periodens slut uppgick till 100,2 MSEK (110,4). Soliditeten uppgick till 97,8% (98,2). Investeringar i immateriella tillgångar, aktiverade utvecklingskostnader uppgick för kvartalet till 0,8 MSEK (0,2) och 1,1 MSEK (0,3) under första halvåret. Inga väsentliga investeringar har gjorts i materiella tillgångar under kvartalet för 2021 eller 2020.

#### Personal

Antal anställda i Moderbolaget vid periodens slut var 13 (13).

#### Effekter av covid-19-pandemin

Utbrottet av covid-19-pandemin har påverkat människor och företag världen över och Episurf följer utvecklingen och effekterna av pandemin noga samt följer myndigheters säkerhetsföreskrifter. Följande paragrafer ger en mer detaljerad information om hur koncernen påverkas av covid-19.

#### *Episealer®-ordrar och nettoomsättning*

Episurf Medical har under kvartalet haft en högre nettoomsättning i jämförelse med Kv 2 2020. Sjukvården har fokuserat på covid-19 i stället för elektiv kirurgi vilket däremot har påverkat bolagets möjlighet att växa under kvartalet. Bolaget har börjat se en återhämtning under 2021.

#### *Statliga stöd/Organisation*

Dotterbolaget Episurf UK Ltd har mottagit 0,1 MSEK i statliga stöd under kvartalet. Inga övriga stöd har mottagits.

#### *Produktion*

Episurf Medical har haft en löpande dialog med leverantörer för att undvika försenade leveranser och har hittills inte haft några märkbara effekter på bolagets produktion. Bolagets bedömning är att det inte heller ska ha någon större påverkan under det tredje kvartalet 2021.

#### *Kliniska studier*

Episurf Medical publicerade flera studier under 2020 men bedömer att patientrekrytering i pågående studier har påverkats negativt under det andra kvartalet.

#### *Geografisk expansion*

Episurf Medicals största marknad är fortsatt Tyskland men bolaget har under kvartalet genomfört och planerat operationer i flertalet länder. Bolagets bedömning är att expansion mot nya länder kan bli något fördröjd men ser ändå att bolaget har en bra fart framåt.

#### *Digitalisering*

Episurf Medical arbetar ständigt med att förbättra den digitala miljön både internt och externt mot bolagets motparter och bedömer att covid-19-pandemin har påverkat digitaliseringen positivt och att det kan ge positiva effekter på verksamheten.

#### **Närstående transaktioner**

Till aktieägare och styrelseledamoten Leif Ryd har under perioden konsultarvode för löpande arbete samt arbete i Clinical Advisory Board utgått med 0,3 MSEK (0,3).

#### **Avrundningar**

På grund av avrundning kan summan av siffror avvika.

#### **Finansieringsavtalet**

Under 2018 ingicks ett finansieringsavtal med European Select Growth Opportunities Fund ("ESGOF"). Avtalet innebar att bolaget fick tillgång till 70 MSEK över 36 månader i form av konvertibla skuldebrev fördelat på ett antal trancher. Bolaget har nyttjat en tranch om 7 MSEK och samtliga konvertibla skuldebrev konverterades under 2018 och 2019. Bolaget sa upp avtalet under 2019. I samband med den nyttjade tranchen av konvertibler gavs även teckningsoptioner ut till ESGOF samt befintliga aktieägare.

#### Huvudsakliga egenskaper för teckningsoptionerna utgivna till ESGOF

» ESGOF och existerande aktieägare erhöll teckningsoptioner utan ytterligare vederlag.  
» Teckningsoptionerna har en löptid på fem (5) år från dagen då teckningsoptionerna registrerades hos Bolagsverket. Varje teckningsoption ger rätt att teckna en (1) ny aktie (med förbehåll för standardjusteringar) i Episurf Medical till ett fast lösenpris motsvarande en 120-procentig premie i förhållande till referenspriset på dagen för Episurf Medicals begäran om utgivande av en tranche.

#### Nyttjande av konvertibler och teckningsoptioner

» Första och enda tranchen genomfördes under det andra kvartalet 2018 som en riktad emission om 7 MSEK genom utgivande av 140 konvertibler med 573 770 tillhörande teckningsoptioner till ESGOF. I samband med detta emitterades även 1 131 462 teckningsoptioner till aktieägarna. Samtliga teckningsoptioner hade en lösenkurs på 6,10 kr vilket har justerats i samband med den företrädesemission som genomfördes 2019 till 1,40 enligt gällande villkor. Se tabell nedan för uppföljning av antal utestående och nyttjade konvertibler och teckningsoptioner.

### Konvertibler

Tranch	Belopp före avgifter	Datum	Antal utgivna konvertibler	Antal utnyttjade	Antal utestående
KV1	7 MSEK	2018-05-23	140	140	-

### Teckningsoptioner

Tranch	Utgivningsdatum	Löptid	Lösenpris	Utgivna optioner	Antal utnyttjade	Antal utestående
KV1/TO4B	2018-05-23	5 år	1,40*	1 705 232	288 846	1 416 386

\* Har justerats utifrån beräkning i villkoren för teckningsoptionerna i samband med företrädesemissionen under det andra kvartalet 2019, företrädesemissionen 2020 medför inga justeringar.

### Aktieinformation

Episurf Medicals aktier är utgivna i två serier, serie A och serie B. Varje aktie av serie A medför tre röster på bolagsstämman och varje aktie av serie B medför en röst på bolagsstämman. Aktier av serie B handlas från och med 11 juni 2014 på Nasdaq Stockholm med symbolen EPIS B.

#### 30 juni 2021

A-Aktier	951 020
B-Aktier	221 178 613
<b>Totalt antal aktier</b>	<b>222 129 633</b>
<b>Antal röster</b>	<b>224 031 673</b>

#### De tio röstmässigt största ägarna i Episurf Medical per den 30 juni 2021

Namn	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Kapital, %	Röster, %
Rhenman Partners	-	10 563 208	4,8	4,7
Fjärde AP-Fonden	-	10 450 000	4,7	4,7
Sebastian Jahreskog	-	8 727 776	3,9	3,9
Tredje AP-Fonden	-	7 900 000	3,6	3,5
LMK Forward AB	-	6 000 000	2,7	2,7
Venture Holdings Sarl	-	5 950 810	2,7	2,7
Andra AP-Fonden	-	5 400 000	2,4	2,4
Unionen	-	5 400 000	2,4	2,4
Strand Småbolagsfond	-	5 100 000	2,3	2,3
Niles Noblitt	-	5 039 127	2,3	2,2
<b>Totalt, de tio största ägarna</b>	<b>-</b>	<b>70 530 921</b>	<b>31,8</b>	<b>31,5</b>
<b>Totalt, övriga aktieägare</b>	<b>951 020</b>	<b>150 647 692</b>	<b>68,2</b>	<b>68,5</b>
<b>Totalt antal aktier</b>	<b>951 020</b>	<b>221 178 613</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>

## Episurf Medicals strategi bygger på fyra hörnstenar:



## Övrig information

### Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Episurf Medicals väsentliga affärsrisker består, för Koncernen såväl som för Moderbolaget, av att erhålla myndighetsgodkännande och marknadsacceptans, av utfallet av kliniska studier, möjligheten att skydda immateriella rättigheter, möjligheten att få rätt reimbursement för koncernens produkter och beroende av nyckelpersoner och partners. Bolaget ser inte några nya väsentliga risker för de kommande tre månaderna. För en utförligare beskrivning av väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till Episurf Medicals årsredovisning.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm, 15 juli 2021

Dennis Stripe  
Styrelseordförande

Annette Brodin Rampe  
Styrelseledamot

Christian Krüeger  
Styrelseledamot

Leif Ryd  
Styrelseledamot

Laura Shunk  
Styrelseledamot

Ulf Grunander  
Styrelseledamot

Pål Ryfors  
Vd och koncernchef

*Uppgifterna i denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.*



## Koncernens resultaträkning

MSEK	Not	apr-jun 2021	apr-jun 2020	jan-jun 2021	jan-jun 2020	jan-dec 2020
<i>Rörelsens intäkter</i>						
Nettoomsättning	2	2,0	0,6	3,6	2,1	5,0
Övriga rörelseintäkter		0,1	0,1	0,2	0,2	2,0
<b>Summa rörelsens intäkter</b>		<b>2,1</b>	<b>0,7</b>	<b>3,8</b>	<b>2,3</b>	<b>7,0</b>
<i>Rörelsens kostnader</i>						
Handelsvaror		-1,4	-0,7	-2,8	-2,2	-5,1
Övriga externa kostnader		-8,9	-7,5	-18,1	-17,2	-33,5
Personalkostnader		-8,3	-5,7	-15,9	-12,9	-28,3
Aktiverat arbete för egen räkning		0,9	1,0	2,2	1,9	4,1
Avskrivningar materiella och immateriella anläggningstillgångar		-1,9	-1,9	-3,6	-3,7	-7,6
<b>Summa rörelsens kostnader</b>		<b>-19,7</b>	<b>-14,7</b>	<b>-38,3</b>	<b>-34,2</b>	<b>-70,4</b>
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-17,6</b>	<b>-14,0</b>	<b>-34,5</b>	<b>-32,0</b>	<b>-63,4</b>
<i>Resultat från finansiella poster</i>						
Ränteutgifter och liknande resultatposter		-	0,0	0,2	0,2	0,1
Räntekostnader och liknande resultatposter		-0,1	-0,4	-0,1	-0,5	-0,7
<b>Resultat från finansiella poster</b>		<b>-0,1</b>	<b>-0,4</b>	<b>0,1</b>	<b>-0,3</b>	<b>-0,5</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-17,7</b>	<b>-14,4</b>	<b>-34,4</b>	<b>-32,3</b>	<b>-63,9</b>
Skatt på periodens resultat		-0,0	-0,0	-0,0	-0,0	-0,0
<b>Periodens resultat</b>		<b>-17,7</b>	<b>-14,4</b>	<b>-34,4</b>	<b>-32,3</b>	<b>-63,9</b>
<b>Periodens resultat hänförligt till:</b>						
Moderföretagets aktieägare		-17,7	-14,4	-34,4	-32,3	-63,9
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK		-0,08	-0,08	-0,16	-0,24	-0,39
Genomsnittligt antal aktier		222 066 976	171 534 061	222 053 760	132 990 650	162 078 945

## Koncernens rapport över totalresultatet

MSEK	apr-jun 2021	apr-jun 2020	jan-jun 2021	jan-jun 2020	jan-dec 2020
<b>Periodens resultat</b>	<b>-17,7</b>	<b>-14,4</b>	<b>-34,4</b>	<b>-32,3</b>	<b>-63,9</b>
<i>Övrigt totalresultat för året:</i>					
Övrigt totalresultat som kan omföras till periodens resultat, netto efter skatt	0,0	0,0	-0,1	-0,1	0,1
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>-17,7</b>	<b>-14,5</b>	<b>-34,5</b>	<b>-32,4</b>	<b>-63,8</b>
<i>Periodens resultat och totalresultat hänförligt</i>					
Moderföretagets aktieägare	-17,7	-14,5	-34,5	-32,4	-63,8

## Koncernens balansräkning i sammandrag

MSEK	30 jun 2021	30 jun 2020	31 dec 2020
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utvecklingsutgifter	6,7	7,2	6,7
Patent	14,0	13,9	14,1
<b>Summa immateriella anläggningstillgångar</b>	<b>20,6</b>	<b>21,1</b>	<b>20,8</b>
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Nyttjanderättstillgång	2,8	4,9	3,8
Inventarier	0,0	0,1	0,0
<b>Summa materiella anläggningstillgångar</b>	<b>2,8</b>	<b>5,0</b>	<b>3,8</b>
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andra långfristiga fordringar	0,5	-	0,5
<b>Summa finansiella anläggningstillgångar</b>	<b>0,5</b>	<b>0,0</b>	<b>0,5</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>23,9</b>	<b>26,1</b>	<b>25,1</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	1,8	1,9	2,0
Kundfordringar	1,7	0,7	0,6
Övriga fordringar	1,2	0,9	0,9
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2,1	1,4	1,9
Likvida medel	120,7	121,2	155,0
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>127,4</b>	<b>126,2</b>	<b>160,3</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>151,4</b>	<b>152,3</b>	<b>185,4</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>	<b>136,3</b>	<b>138,4</b>	<b>169,5</b>
<b>Skulder</b>			
<i>Långfristiga skulder</i>			
Långfristiga skulder	1,1	0,1	0,6
Långfristig leasingskuld	0,5	2,6	1,5
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>1,6</b>	<b>2,7</b>	<b>2,1</b>
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Leverantörsskulder	5,2	4,1	5,4
Kortfristig leasingskuld	2,3	2,3	2,4
Övriga skulder	1,3	1,1	2,3
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4,7	3,7	3,8
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>13,4</b>	<b>11,3</b>	<b>13,9</b>
<b>Summa skulder</b>	<b>15,0</b>	<b>13,9</b>	<b>16,0</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>151,4</b>	<b>152,3</b>	<b>185,4</b>
Soliditet	90,1%	90,8%	91,4%
Eget kapital per aktie, SEK	0,61	0,75	0,76

## Koncernens förändringar i eget kapital

MSEK	Hänförligt till moderföretagets aktieägare				Summa eget kapital
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat inklusive årets resultat	
<b>Ingående eget kapital per 1 januari 2020</b>	<b>27,3</b>	<b>394,6</b>	<b>-0,4</b>	<b>-380,1</b>	<b>41,4</b>
Årets resultat				-63,9	-63,9
Övrigt totalresultat			0,1		0,1
Omklassificering reserver*			0,0	-0,0	0,0
<b>Summa totalresultat</b>			<b>0,1</b>	<b>-63,9</b>	<b>-63,8</b>
<b>Transaktioner med aktieägare</b>					
Nyemission, netto efter kostnader**	28,3	100,5			128,8
Riktad emission, netto efter kostnader***	11,1	50,9			61,9
Konvertering optioner, netto efter kostnader****	0,1	0,2			0,2
Utgivna optioner till personal		0,1		0,8	0,9
<b>Summa transaktioner med aktieägare</b>	<b>39,4</b>	<b>151,6</b>		<b>0,8</b>	<b>191,8</b>
<b>Eget kapital per 31 december 2020</b>	<b>66,7</b>	<b>546,2</b>	<b>-0,2</b>	<b>-443,2</b>	<b>169,5</b>
<b>Ingående eget kapital per 1 januari 2021</b>	<b>66,7</b>	<b>546,2</b>	<b>-0,2</b>	<b>-443,2</b>	<b>169,5</b>
Periodens resultat				-34,4	-34,4
Övrigt totalresultat			-0,1		-0,1
<b>Summa totalresultat</b>			<b>-0,1</b>	<b>-34,4</b>	<b>-34,5</b>
<b>Transaktioner med aktieägare</b>					
Riktad emission 2020, netto efter kostnader***		-0,1			-0,1
Konvertering optioner, netto efter kostnader****	0,0	0,1			0,1
Utgivna optioner till personal				1,4	1,4
<b>Summa transaktioner med aktieägare</b>	<b>0,0</b>	<b>-0,0</b>		<b>1,4</b>	<b>1,4</b>
<b>Eget kapital per 30 juni 2021</b>	<b>66,7</b>	<b>546,2</b>	<b>-0,3</b>	<b>-476,2</b>	<b>136,3</b>

\* Korrigering av tidigare klassificering.

\*\* Emissionskostnader uppgår till 12,4 MSEK.

\*\*\* Emissionskostnader uppgår till 4,4 MSEK.

\*\*\*\* Kostnader uppgår till 0,0 MSEK.

\*\*\*\*\* Kostnader uppgår till 0,0 MSEK.

## Koncernens rapport över kassaflöden

MSEK	apr-jun 2021	apr-jun 2020	jan-jun 2021	jan-jun 2020	jan-dec 2020
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>					
Rörelseresultat	-17,6	-14,0	-34,5	-32,0	-63,4
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</i>					
Återläggning av avskrivningar	1,9	1,9	3,6	3,7	7,6
Personaloptionskostnader	0,4	0,3	0,9	0,3	1,4
Erhållen ränta	-	-	-	-	0,0
Erlagd ränta	-	-	-0,0	-	0,0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet</b>	<b>-15,3</b>	<b>-11,9</b>	<b>-29,9</b>	<b>-27,9</b>	<b>-54,3</b>
<b>Förändringar i rörelsekapitalet</b>					
Förändring varulager	-0,0	0,0	0,1	-0,1	-0,2
Förändring kundfordringar	-0,3	0,3	-1,1	0,0	0,2
Förändring övriga kortfristiga fordringar	-0,8	1,2	-0,8	-0,3	-0,8
Förändring övriga kortfristiga skulder	0,5	-4,5	-0,1	-1,6	1,0
<b>Förändringar i rörelsekapitalet</b>	<b>-0,7</b>	<b>-3,0</b>	<b>-1,9</b>	<b>-2,0</b>	<b>0,2</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-15,9</b>	<b>-14,8</b>	<b>-31,8</b>	<b>-29,9</b>	<b>-54,1</b>
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>					
Investeringar i immateriella tillgångar	-1,3	-1,0	-2,2	-1,9	-4,6
Investeringar i materiella tillgångar	0,0	-	-0,0	-	-
Förändring finansiella tillgångar	0,0	-	-0,0	-	-0,5
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-1,3</b>	<b>-1,0</b>	<b>-2,2</b>	<b>-1,9</b>	<b>-5,1</b>
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>					
Utfärdade teckningsoptioner	0,9	0,1	0,9	0,1	0,1
Amortering leasingsskuld	-0,6	-0,6	-1,1	-1,1	-2,2
Konvertering optioner	0,1	-	0,1	-	-
Nyemission	-	51,6	-0,1	128,8	190,9
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>0,5</b>	<b>51,1</b>	<b>-0,2</b>	<b>127,8</b>	<b>188,8</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-16,7</b>	<b>35,3</b>	<b>-34,3</b>	<b>96,0</b>	<b>129,7</b>
Likvida medel vid periodens början	137,4	86,0	155,0	25,3	25,3
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>120,7</b>	<b>121,2</b>	<b>120,7</b>	<b>121,2</b>	<b>155,0</b>

## Moderföretagets resultaträkning

MSEK	apr-jun 2021	apr-jun 2020	jan-jun 2021	jan-jun 2020	jan-dec 2020
<b>Rörelsens intäkter</b>					
Nettoomsättning	0,3	0,1	0,4	0,2	0,5
Övriga rörelseintäkter	-	-	0,0	-	1,5
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>0,3</b>	<b>0,1</b>	<b>0,4</b>	<b>0,2</b>	<b>2,0</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>					
Övriga externa kostnader	-6,3	-5,0	-12,5	-11,8	-23,8
Personalkostnader	-4,5	-2,5	-8,1	-5,8	-13,7
Aktiverat arbete för egen räkning	0,8	0,2	1,1	0,3	1,1
Avskrivningar materiella och immateriella anläggningstillgångar	-0,5	-0,6	-1,1	-1,2	-2,5
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-10,6</b>	<b>-7,9</b>	<b>-20,7</b>	<b>-18,4</b>	<b>-38,9</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-10,3</b>	<b>-7,9</b>	<b>-20,2</b>	<b>-18,3</b>	<b>-36,9</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>					
Ränteintäkter och liknande resultatposter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Räntekostnader och liknande resultatposter	-0,0	-0,0	-0,0	-0,1	-0,0
<b>Resultat från finansiella poster</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>-0,1</b>	<b>0,0</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-10,3</b>	<b>-7,9</b>	<b>-20,2</b>	<b>-18,3</b>	<b>-36,8</b>
Skatt på periodens resultat	-	-	-	-	-
<b>Periodens resultat</b>	<b>-10,3</b>	<b>-7,9</b>	<b>-20,2</b>	<b>-18,3</b>	<b>-36,8</b>

## Moderföretagets rapport över totalresultatet

MSEK	apr-jun 2021	apr-jun 2020	jan-jun 2021	jan-jun 2020	jan-dec 2020
<b>Periodens resultat</b>	<b>-10,3</b>	<b>-7,9</b>	<b>-20,2</b>	<b>-18,3</b>	<b>-36,8</b>
<b>Övrigt totalresultat:</b>					
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-	-	-	-	-
<b>Summa totalresultat</b>	<b>-10,3</b>	<b>-7,9</b>	<b>-20,2</b>	<b>-18,3</b>	<b>-36,8</b>

## Moderföretagets balansräkning i sammandrag

MSEK	30 jun 2021	30 jun 2020	31 dec 2020
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utvecklingsutgifter	6,7	7,2	6,7
<b>Summa immateriella anläggningstillgångar</b>	<b>6,7</b>	<b>7,2</b>	<b>6,7</b>
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier	-	0,0	0,0
<b>Summa materiella anläggningstillgångar</b>	<b>-</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	177,9	153,4	162,9
Långfristiga fordringar hos koncernföretag	31,7	22,0	33,2
Andra långfristiga fordringar	0,5	-	0,5
<b>Summa finansiella anläggningstillgångar</b>	<b>210,1</b>	<b>175,4</b>	<b>196,6</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>216,8</b>	<b>182,6</b>	<b>203,2</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	0,1	-	-
Övriga fordringar	0,7	0,4	0,6
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1,6	0,6	1,7
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>	<b>2,3</b>	<b>1,0</b>	<b>2,3</b>
Kassa och bank	100,2	110,4	134,8
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>102,6</b>	<b>111,4</b>	<b>137,1</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>319,3</b>	<b>294,0</b>	<b>340,3</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>	<b>312,2</b>	<b>288,7</b>	<b>332,4</b>
<b>Skulder</b>			
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Leverantörsskulder	3,2	2,2	3,5
Övriga skulder	0,7	0,2	1,4
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3,3	2,9	3,1
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>7,2</b>	<b>5,3</b>	<b>7,9</b>
<b>Summa skulder</b>	<b>7,2</b>	<b>5,3</b>	<b>7,9</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>319,3</b>	<b>294,0</b>	<b>340,3</b>

## Moderföretagets förändringar i eget kapital

MSEK	Aktiekapital	Utvecklings- fond	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
<b>Ingående eget kapital per 1 januari 2020</b>	<b>27,3</b>	<b>7,4</b>	<b>394,6</b>	<b>-210,2</b>	<b>-40,9</b>	<b>178,2</b>
Årets resultat					-36,8	-36,8
Resultatdisposition enligt beslut vid bolagsstämma						
Resultat balanserat i ny räkning				-40,9	40,9	-
Utvecklingsfond		-0,8		0,8		-
<b>Summa totalresultat</b>		<b>-0,8</b>		<b>-40,1</b>	<b>4,1</b>	<b>-36,8</b>
<b>Transaktioner med aktieägare</b>						
Nyemission, netto efter kostnader*	28,3		100,5			128,8
Riktad emission, netto efter kostnader**	11,1		50,9			61,9
Konvertering optioner, netto efter kostnader***	0,1		0,2			0,2
Utgivna optioner till personal			0,1			0,1
<b>Summa transaktioner med aktieägare</b>	<b>39,4</b>		<b>151,6</b>			<b>191,0</b>
<b>Eget kapital per 31 december 2020</b>	<b>66,7</b>	<b>6,7</b>	<b>546,2</b>	<b>-250,4</b>	<b>-36,8</b>	<b>332,4</b>
<b>Ingående eget kapital per 1 januari 2021</b>	<b>66,7</b>	<b>6,7</b>	<b>546,2</b>	<b>-250,4</b>	<b>-36,8</b>	<b>332,4</b>
Periodens resultat					-20,2	-20,2
Resultatdisposition enligt beslut vid bolagsstämma						
Resultat balanserat i ny räkning				-36,8	36,8	-
Utvecklingsfond		0,0		-0,0		-
<b>Summa totalresultat</b>		<b>0,0</b>		<b>-36,8</b>	<b>16,6</b>	<b>-20,2</b>
<b>Transaktioner med aktieägare</b>						
Riktad emission, netto efter kostnader**			-0,1			-0,1
Konvertering optioner, netto efter kostnader****	0,0		0,1			0,1
<b>Summa transaktioner med aktieägare</b>	<b>0,0</b>		<b>-0,0</b>			<b>0,0</b>
<b>Eget kapital per 30 juni 2021</b>	<b>66,7</b>	<b>6,7</b>	<b>546,2</b>	<b>-287,2</b>	<b>-20,2</b>	<b>312,2</b>

\* Emissionskostnader uppgår till 12,4 MSEK.

\*\* Emissionskostnader uppgår till 4,4 MSEK.

\*\*\* Kostnader uppgår till 0,0 MSEK.

\*\*\*\* Kostnader uppgår till 0,0 MSEK.

## Moderföretagets kassaflödesanalys

MSEK	apr-jun 2021	apr-jun 2020	jan-jun 2021	jan-jun 2020	jan-dec 2020
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>					
Rörelseresultat	-10,3	-7,9	-20,2	-18,3	-36,9
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</i>					
Återläggning av avskrivningar	0,5	0,6	1,1	1,2	2,5
Erhållen ränta	0,0	-	0,0	-	0,0
Erlagd ränta	-0,0	-	-0,0	-	-0,0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet</b>	<b>-9,8</b>	<b>-7,3</b>	<b>-19,1</b>	<b>-17,1</b>	<b>-34,4</b>
<b>Förändringar i rörelsekapitalet</b>					
Förändring övriga kortfristiga fordringar	-0,7	1,3	-0,0	0,6	-0,7
Förändring kortfristiga skulder	1,1	-3,9	-0,8	-1,8	1,0
<b>Summa förändringar i rörelsekapitalet</b>	<b>0,5</b>	<b>-2,6</b>	<b>-0,8</b>	<b>-1,2</b>	<b>0,3</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-9,3</b>	<b>-9,8</b>	<b>-19,9</b>	<b>-18,3</b>	<b>-34,1</b>
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>					
Investeringar i immateriella tillgångar	-0,8	-0,2	-1,1	-0,3	-1,1
Lämnat aktieägartillskott	-	-	-15,0	-16,0	-25,5
Återbetalning koncernföretag	3,8	0,3	25,2	25,3	36,1
Lån koncernföretag	-16,6	-5,3	-23,7	-27,3	-49,2
Förändring finansiella tillgångar	0,0	-	-0,0	-	-0,5
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-13,6</b>	<b>-5,2</b>	<b>-14,6</b>	<b>-18,3</b>	<b>-40,3</b>
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>					
Utfärdade teckningsoptioner	-	0,1	-	0,1	0,1
Konvertering optioner	0,1	-	0,1	-	-
Nyemission	-	51,6	-0,1	128,8	190,9
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>0,1</b>	<b>51,7</b>	<b>0,0</b>	<b>128,9</b>	<b>191,0</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-22,8</b>	<b>36,6</b>	<b>-34,5</b>	<b>92,3</b>	<b>116,6</b>
Likvida medel vid periodens början	123,0	73,8	134,8	18,1	18,1
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>100,2</b>	<b>110,4</b>	<b>100,2</b>	<b>110,4</b>	<b>134,8</b>



## Noter

### Not 1 Redovisningsprinciper

Delårsrapporten för Koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för Moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen.

Koncernens redovisningsprinciper och beräkningsmetoder är oförändrade från tidigare år och dessa stämmer överens med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av den senaste årsredovisningen med undantag för nedan beskrivna tillkommande tillämpningar av principer för redovisning av licensintäkter. Upplysningar enligt IAS 34.16A framkommer förutom i de finansiella rapporterna och dess tillhörande noter även i övriga delar av delårsrapporten.

Licensintäkter avser licensiering av moderbolagets patenterade mjukvaruplattform µiFidelity®. Vid licensiering av koncernens intellectual property (IP) till kund, görs åtskillnad mellan två typer av licensgivning med tillhörande distinkta prestationsåtaganden som påverkar om intäkt ska redovisas vid en tidpunkt eller periodiserat över tid:

- a) Right to access IP – avtalet kräver, eller kunden kan rimligen förvänta sig, att koncernen kommer att vidta aktiviteter som väsentligt påverkar de rättigheter kunden har rätt till, att dessa aktiviteter direkt påverkar kunden och att aktiviteterna inte innebär överföring av varor/tjänster till kunden då aktiviteterna genomförs. Prestationsåtagandet och därmed intäkten redovisas över tid, vanligen linjärt.
- b) Right to use IP – kunden har bara rätt att använda IP i befintligt skick vid tidpunkten då rättigheten tilldelades kunden. Prestationsåtagandet uppfylls initialt, vid den tidpunkten.

I enlighet med villkoren i licensavtalet har det fastställts att det är right to use IP och erkänns vid ikraftträdandedagen för avtalet

### Balanserade utgifter för utveckling av produkter

Utvecklingsutgifter som är direkt hänförliga till utveckling och testning av identifierbara och unika produkter som kontrolleras av Koncernen, redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

1. Det är tekniskt möjligt att färdigställa produkten så att den kan användas,
2. Företagets avsikt är att färdigställa produkten och att använda och sälja den,
3. Det finns förutsättningar att använda eller sälja produkten,
4. Det kan visas hur produkten genererar troliga framtida ekonomiska fördelar,
5. Adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja produkten finns tillgängliga, och
6. De utgifter som är hänförliga till produkten under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Direkt hänförliga utgifter som balanseras som en del av aktiverade utvecklingskostnader innefattar utgifter för anställda och en skälig andel av indirekta kostnader.

Övriga utvecklingsutgifter som inte uppfyller dessa kriterier, kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingsutgifter som tidigare kostnadsförts redovisas inte som tillgång i efterföljande period. Koncernen har bedömt samtliga ovan kriterier vara uppfyllda under perioden varför nedlagda kostnader för utveckling har aktiverats.

### Finansiella tillgångar och skulder

Övriga finansiella tillgångar och skulder i balansräkningen redovisas till anskaffningsvärde vilket bedöms vara en god approximation till posternas verkliga värde.

## Not 2 Nettoomsättning fördelat per land

<b>MSEK</b>	<b>apr-jun 2021</b>	<b>apr-jun 2020</b>	<b>jan-dec 2020</b>
Tyskland	1,2	0,6	3,9
Sverige	0,1	-	0,1
Övriga länder i Europa	0,7	0,0	1,0
Övriga länder utanför Europa	0,1	-	0,0
<b>Summa nettoomsättning</b>	<b>2,0</b>	<b>0,6</b>	<b>5,0</b>

## Definitioner

<b>Allmänt:</b>	Alla belopp i tabeller är i MSEK om inget annat anges. Alla värden inom parentes () är jämförelsesiffror för samma period föregående år om inget annat anges
<b>Soliditet:</b>	Eget kapital vid periodens slut i procent av balansomslutningen. Soliditeten visar den mängd tillgångar som aktierna har som en nettofordran.

## Ordlista

<b>Artros:</b>	Artros är ett samlingsbegrepp för ledsjukdom som karaktäriseras av sviktande ledfunktion med varierande destruktion av ledbrosk och deformation av lednära ben.
<b>Artroskopi:</b>	Undersökning, ibland tillsammans med behandling, av insidan av en led med hjälp av ett artroskop (en typ av titthålskirurgi).
<b>Brosk:</b>	Stötdämpande och friktionsminskande vävnad. I lederna finns ledbrosk som är ett tunt lager vävnad som täcker änden av ben och möjliggör rörelse med låg friktion.
<b>Broskskada av grad III (ICRS-skala):</b>	Broskskada som sträcker sig genom >50% av brosktjockleken.
<b>Broskskada av grad IV (ICRS-skala):</b>	Skada i brosk och underliggande ben.
<b>Bruttoordergång:</b>	Bruttoordergången representerar det sammanlagda värdet av Episealer®-order mottagna och godkända av ansvarig kirurg under den aktuella perioden.
<b>CE-märkning:</b>	Tillverkaren eller importören har de formella godkännanden som krävs för att få sälja och marknadsföra produkten på den europeiska marknaden.
<b>Debridement:</b>	Avlägsnande av skadad vävnad, putsning av exempelvis brosk.
<b>Degenerativt ursprung:</b>	Förhållanden under vilka celler, vävnader eller organ försämras och förlorar funktion. I degenerativ ledsjukdom (artros) sker försämringen på grund av förslitning eller nedbrytning av brosk.
<b>FDA:</b>	US Food and Drug Administration.
<b>Femorala kondylerna:</b>	Två benutskott på lårbenssidan av knäleden som ledar mot skenbenet. Benämningen kommer från de anatomiska termerna femur (lårbenet) och kondyl (ledhuvud).
<b>Godkänd order:</b>	Order som har godkänts för operation av ansvarig ortoped, är i produktion och kommer att faktureras.
<b>Hydroxiapatit:</b>	Även hydroxiapatit, en mineralförening som är huvudkomponenten i mänsklig benvävnad samt huvudmineralen i tandemalj och tandben.
<b>Invasiva behandlingsalternativ:</b>	Behandlingar som innebär kirurgiska ingrepp.
<b>Kliniska resultat:</b>	Resultat från klinisk behandling på människa, där parametrar så som effektivitet och säkerhet utvärderas.
<b>Koboltkrom:</b>	Metallegering främst baserad på kobolt och krom, vilken ofta används i knäproteser.
<b>Lokal broskskada:</b>	En broskskada i ett väldefinierat område.
<b>Mikrofrakturering:</b>	Biologisk kirurgisk behandlingsmetod som kan användas vid behandling av avgränsade broskskador (inte utbredd artros), i ett försök att stimulera tillväxt av nytt brosk.

<b>MR/MRI:</b>	Magnetisk resonanstomografi, magnetkameraundersökning. En medicinsk avbildningsteknik där bilder erhålls med hjälp av ett starkt magnetfält, vilket ger användaren möjlighet att få tredimensionell bilddata av patienten.
<b>Orderbok:</b>	Orderboken representerar alla order som har bokförts men där inga intäkter har redovisats.
<b>Ortopedi:</b>	Den medicinska specialitet som fokuserar på skador och sjukdomar i kroppens muskeloskeletala system. Detta komplexa system innefattar ben, leder, ligament, senor, muskler och nerver.
<b>Osteokondrala skador:</b>	Skador i brosk och underliggande ben.
<b>Protes:</b>	En konstgjord kroppsdel, till exempel en konstgjord arm eller ett ben. Benämningen protes används också om vissa av de implantat som används i kroppen, till exempel höft- och knäproteser.
<b>Traumatiska skador:</b>	Skador som kan hänföras till plötsligt yttre våld, till exempel fallskador.
<b>TKA:</b>	Total knäplastik, en kirurgisk behandlingsmetod främst använd för att behandla knäartros. Hela knäleden ersätts med en konstgjord knäledsprotes.
<b>UKA:</b>	Ensidig knäplastik, partiell knäledsersättning, vilket är en kirurgisk behandlingsmetod främst använd för att behandla enkelsidig knäartros. Delar av knäleden ersätts med en konstgjord knäledsprotes.
<b>Vårdersättning</b>	Reimbursement är det engelska ord som oftast används inom sjukvården för att beskriva de ersättningsystem som finns för sjukvårdskostnader i varje land.

## Detta är Episurf Medical

– en unik lösning för varje patient

**EPISURF MEDICAL GRUNDADES 2009** och erbjuder människor med smärtsamma leddskador ett aktivare och friskare liv genom skräddarsydda behandlingsalternativ. Vi sätter patienten i centrum för design av implantat och kirurgiska instrument. Genom att kombinera avancerad 3D-bildteknik med de senaste tillverknings teknikerna anpassar vi inte bara varje implantat utan även de kirurgiska instrumenten till patientens unika skada och anatomi. Detta för att säkerställa en snabbare, säkrare och effektivare patientspecifik behandling för ett aktivare och friskare liv.



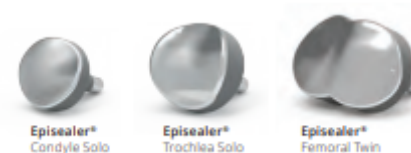
### En egenutvecklad IT-plattform för individanpassad design och förplanerad kirurgi

Episurf Medicals skalbara μiFidelity®-system är framtaget för skadebedömning, förplanering av kirurgiska ingrepp och kostnadseffektiv individanpassning av implantat och tillhörande instrument. I ett första steg har bolagets huvudfokus varit på tidiga artrosförändringar i knäleden.

### Individanpassade implantat med fokus på förstadiet till artros

#### Episurf Medical har tre typer av knäimplantat på marknaden

- » Episealer® Condyle Solo för behandling av brosk- och benskadorna på femoral kondylerna i knäleden.
- » Episealer® Trochlea Solo för behandling av broskskador i området under knäskålen (trochleaområdet).
- » Episealer® Femoral Twin för behandling av avlånga brosk- och benskadorna både på femoral kondylerna och i trochleaområdet i knäleden.



#### Episurf Medical har ett implantat för fotleden på marknaden

- » Episealer® Talus för behandling av brosk- och benskadorna på språngbenet (talus) i fotleden.

### Patientspecifika kirurgiska instrument

Varje produkt levereras med vår patientspecifika kirurgiska bormmall Epiguide® och en uppsättning av tillhörande operationsinstrument. Vi erbjuder också en kirurgisk bormguide Epiguide® MOS som är avsedd att användas vid mosaikplastikkirurgi för behandling av broskskador med djupa underliggande benskadorna i knäleden. För fotleden erbjuder Episurf Medical dessutom en individanpassad sågguide, Talus Osteotomiguide. Den är avsedd att hjälpa kirurgen att hitta korrekt position och djup vid utförande av en osteotomi av mediala malleolen för tillgång till talusbenet i fotleden.



### Patent och patentansökningar

Framtagandet av nya patent och en kontinuerlig översyn av existerande patentportfölj är av högsta vikt för Episurf Medical i syfte att skydda bolagets teknologier och nya innovationer kring befintliga och framtida produkter. Episurf Medical har i dagsläget cirka 180 patent och patentansökningar över hela världen, fördelade på mer än 20 patentfamiljer.

- » Den första Episealer®-operationen i människa genomfördes i december 2012. I slutet av 2020 hade totalt 825 operationer genomförts.
- » Episurf Medical har huvudkontor i Stockholm och en egen försäljningsorganisation i Europa.
- » Aktien (EPIS B) är sedan juni 2014 noterad på Nasdaq Stockholm

## Kalendarium

<b>Q2 rapportpresentation</b>	10:00 (CEST) 16 juli 2021
<b>Delårsrapport juli-september 2021</b>	29 oktober 2021
<b>Bokslutskommuniké för 2021</b>	11 februari 2022

Denna information är sådan information som Episurf Medical AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 16 juli 2021, kl. 08.30.

Episurf Medical bjuder analytiker, investerare och media till en webbsänd presentation i samband med publicering av bolagets Q2 rapport.

Datum: 16 juli 2021

Tid: 10:00 (CEST)

Plats: <https://www.finwire.tv/webcast/episurf/episurf-q2-2021/>

Presentationen hålls på engelska av vd Pål Ryfors, varefter frågor välkomnas. Efter presentationen kommer en inspelad version av sändningen finnas tillgänglig på Episurf Medicals hemsida.

### Analytiker som följer Episurf Medicals utveckling:

**DNB analytiker:** Patrik Ling

**Redeye analytiker:** Anders Hedlund

### IR-kontakt



**Pål Ryfors**

**Vd**

**Tel:** +46 (0) 709 623 669

**E-post:** [pal.ryfors@episurf.com](mailto:pal.ryfors@episurf.com)



**Veronica Wallin**

**CFO**

**Tel:** +46 (0) 700 374 895

**E-post:** [veronica.wallin@episurf.com](mailto:veronica.wallin@episurf.com)



**Episurf Medical AB (publ)** org.nr 556767-0541  
Karlavägen 60, 114 49 Stockholm, Sverige  
[www.episurf.com](http://www.episurf.com)